



Dennis Christensen (t.v.) og Per Overgaard Nielsen er byggerådgivere hos K2 Huset i Ikast, hvor der lægges stor vægt på, at kunden skal komme trygt gennem processen, når drømmehuset skal opføres.
Foto: Chresten Bergh

FØLG BYGGEPROCESSEN FRA START TIL SLUT

I en ny serie kan man følge et par fra Ikast i deres proces med at få bygget drømmehuset.

Mød parret i Boligmagasinet, der udkommer 12. april.

Tillid er husenes fundament

K2 Huset i Ikast bygger drømmehuse ud fra devisen, at kunden skal være tryk og have et økonomisk overblik fra start til slut i processen

- Troværdighed og ærlighed.

Ordene falder hurtigt og kontant, da byggerådgiver Per Overgaard Nielsen bliver stillet spørgsmålet, hvad det er, der kendetegner K2 Huset.

Husbyggerfirmaet har siden 1996 bygget huse i en radius af 100 kilometer fra hovedkontoret i Ikast, og gennem alle årene har man lagt vægt på netop troværdighed og ærlighed, så kunden kan føle sig tryk ved både rådgivning og byggeproces.

- Om man har økonomi til at bygge for tre millioner eller seks millioner - det er lige så stor en investering for den enkelte kunde, så vi behandler alle ens, og vi skal være der 100 procent for kunden - og få løst tingene, hvis der opstår problemer undervejs, siger direktør Dennis Christensen.

Sammen med sin bror, Benny Christensen, ejer og driver Dennis Christensen virksomheden på Navervej i Ikast.

FÆLLES PROCES AT FORME HUSET

K2 Huset bygger huse i ét plan, som er tilpasset de behov, ønsker og drømme, som bygherren har brug for - og man har både kunder, der kommer og fortæller, at de har set et givent hus, de selv er interesserede i at bygge, og man har kunder, der kommer med en skitse, de selv har tegnet.

- Og så er det hele tiden en proces i fælles-

skab at sætte huset sammen, siger Per Overgaard Nielsen.

Her benytter K2 Huset gerne de udstillingshuse, man råder over. Som kunde får man udleveret en kode, og så kan man løbende tage rundt og se nogle af de mange muligheder, der er, når et hus skal sammensættes. Inspirationen kan også hentes i showroomet på Navervej, hvor man så fortæller sin byggerådgiver, hvad man drømmer om.

- Og så forsøger vi at styre det ud fra det økonomiske grundlag, siger Dennis Christensen. Her arbejder K2 Huset med transparens, så kunden hele tiden ved, hvad de enkelte beslutninger koster. Og det er uanset, hvornår i processen, at en beslutning tages eller ændres - så får man et tilpasset økonomisk overblik.

- Der kommer sjældent overraskelser, og skulle der gøre det alligevel, så tager vi hånd om det. Det er en lang proces, man er igennem, når man bygger, så man skal være tryk, påpeger Dennis Christensen.

- Når huset skal afleveres, skal der ikke tales økonomi. Der skal alle være glade, så det hele skal tages løbende, fortsætter han.

KASSETTERNE BYGGES I LAGERHAL

Et andet kendetegn for K2 Huset er, at man laver alle kassetter - det vil sige selve tagkonstruktionen - i tørvej i den store lagerhal

på Navervej. Tagkonstruktionen laves med isolering, genveks og hvad kunden nu engang har bestilt til sit nye hus. Det betyder, at K2 Husets håndværkere kan lukke et hus på en dag, og det er altid på en dag, hvor vejrudsigten siger tørvej, for det er først på selve dagen, at tagkonstruktionen transporteres ud på byggepladsen.

K2 Huset har faste samarbejdspartnere, der arbejder som underentreprenører, det er også med til at skabe tryk.

- Vi ved præcis, hvem der er med i processen, for vi har faste folk. Vi ved, at det er Kaj, der har ansvaret for VVS, og vi ved, at det er Dennis, som er el-ansvarlig. Det giver tryk i processen, fortæller Per Overgaard Nielsen. K2 Husets nøgleord giver ikke blot tilfredse kunder - det giver også nye.

DRØMME GÅR I OPFYLDELSE

- Vi får mange kunder på vores netværk, og det gør man kun, hvis man opfører sig ordentligt i markedet. Vi oplever tit, at vi bygger et hus, og snart bygger vi et ved siden af, smiler Dennis Christensen, der sætter stor pris på den tillid, kunderne viser K2 Huset.

- Det er vildt at være med til at få drømme til at gå i opfyldelse!